|  |
| --- |
| Curriculum Vitae Telefoon: +31 6722637400 Uithoorn, Noord-HollandLinkedIn: LinkedIn.com/Davidderijk naam.achternaam@gmail.com  |
| **Profiel** |
|  | Recent afgestudeerd als Master of Marketing; Marketing Psychologie. Zoekende naar een uitdaging in het hart van een organisatie op marketinggebied. Digitaal expert in het verbeteren van de customer journey.* **Analytische Tools**: At vero eos et accusamus et iusto odio dignissimos ducimus qui blanditiis praesentium.
* **Eyetracking methoden**: Voluptatum deleniti atque corrupti quos dolores et quas molestias excepturi sint occaecati cupiditate non provident, similique sunt in culpa qui officia deserunt mollitia animi, id est laborum et dolorum fuga.
* **Boekhouding**: Nam libero tempore, cum soluta nobis est eligendi optio cumque nihil impedit quo minus id quod maxime placeat facere possimus, omnis voluptas assumenda est, omnis dolor repellendus.
* **Project management:** Nam libero tempore, cum soluta nobis est eligendi optio cumque nihil impedit quo minus id quod maxime placeat facere possimus, omnis voluptas assumenda est, omnis dolor repellendus.
 |
| **OPLEIDINGEN** |
|   | M.B.A. Master of Business Administration – Universiteit Utrecht, 2020B.S. Bachelor of Science Business Accounting – University of Amsterdam, 2018  |
| **WERKERVARING** |
|  | **Afstudeeronderzoek Online Customer Journey****Media Huis,** Amsterdam**Januari 2020 – Juni 2020**Een internationaal mediabedrijf dat (digitale) producten ontwikkelt en produceert voor verschillende doelgroepen in de BENELUX. Productiehuizen in: Nederland, België en Duitsland. Hierbij leidde in een onderzoekteam naar iets en was ik voornamelijk verantwoordelijk voor de volgende taken:* Aangepaste schuldhefboomwerking en vaste activa-ratio's door een bankkredietfaciliteit te beheren om een ​​aanzienlijk verhoogde leencapaciteit mogelijk te maken om verschillende termijnen.
* Dit verminderde het externe beleggingsrisico waardoor de onderneming aan de vereiste bankconvenanten kon voldoen.
* Een proces voor kapitaalinvestering en rendement ontwikkeld en geïmplementeerd. Dit greenfield-proces omvatte modellering en illustratieve weergave van financiële resultaten van geprojecteerde investeringsprojecten en hun effecten op de kasstroom van de holding nieuwe productlijnen.
* De resultaten geven alle financiële statistieken en opbrengsten (IRR) weer. Het model heeft de raad geholpen bij het verkrijgen van goedkeuring voor kapitaalinvesteringen.
 |  |
| **Administratief Uitzendkracht****Olympia Uitzendbureau,** Den Haag**December 2016 – Heden**Een internationaal chemisch bedrijf dat producten ontwikkelt en produceert voor verschillende industrieën over de hele wereld. Fabrieken in: de VS, Europa, Afrika en Zuidoost-Azië. Hierbij viel ik het administratieve team bij in de drukke periodes waarbij ik voornamelijk verantwoordelijk was voor de volgende taken:* Aangepaste schuldhefboomwerking en vaste activa-ratio's door een bankkredietfaciliteit te beheren om een ​​aanzienlijk verhoogde leencapaciteit mogelijk te maken om verschillende termijnen.
* Dit verminderde het externe beleggingsrisico waardoor de onderneming aan de vereiste bankconvenanten kon voldoen.
* Een proces voor kapitaalinvestering en rendement ontwikkeld en geïmplementeerd. Dit greenfield-proces omvatte modellering en illustratieve weergave van financiële resultaten van geprojecteerde investeringsprojecten en hun effecten op de kasstroom van de holding nieuwe productlijnen.
* De resultaten geven alle financiële statistieken en opbrengsten (IRR) weer. Het model heeft de raad geholpen bij het verkrijgen van goedkeuring voor kapitaalinvesteringen.

**Vulploeg Medewerker** **Olympia Uitzendbureau,** Den Haag**December 2016 – Heden**Als middelbare scholier heb ik bij de Albert Heijn als vakkenvuller gewerkt. Taken waren o.a. het F.I.F.O. aanvullen van de schappen en het dragen van verantwoordelijkheid voor de netheid van de winkel.* Ontwerp van een plan om in een buitenlandse entiteit opgebouwde geldmiddelen te repatriëren. Dit hield de herstructurering en consolidatie van bepaalde belangrijke buitenlandse.
* Implementeerde een gestandaardiseerd vergelijkend benchmark-initiatief. Deze methode voegde de meeste waarde toe bij het ontwikkelen van strategie en algemeen

[CV Generator](https://www.cvster.nl/?id=da39a3)? Vul je gegevens in en download 12 CV designs! [Slechts € 2,95](https://www.cvster.nl/?id=da39a3) **Gespecialiseerd Customerjourney Onderzoeker****Sanoma,** Hoofddorpoctober 2018 – december 2020 * Lorem ipsum dolor sit amet, **consectetur adipiscing** elit. Sed efficitur, diam et **scelerisque fringilla**, odio turpis interdum nunc, efficitur lobortis est erat at mauris. Class aptent taciti sociosqu ad litora torquent per conubia nostra, per inceptos himenaeos. Aenean maximus magna at tortor imperdiet vehicula. Nunc vehicula tellus nec ultricies ullamcorper.
* **Nullam maximus interdum odio** vel hendrerit. Integer sagittis varius ligula sagittis tristique. Aenean laoreet mi ac odio feugiat, in viverra dolor euismod. Maecenas posuere mattis sem sit amet dapibus. Curabitur pretium eros id bibendum ultricies. Praesent accumsan felis sit amet porttitor iaculis. Vestibulum sollicitudin egestas ligula, ac semper turpis cursus non. Proin consectetur congue neque et placerat.
* **Nullam placerat diam sit amet auctor:** volutpat. Nulla ut enim vitae dolor dictum vestibulum aliquet pharetra sapien. Pellentesque habitant morbi tristique senectus et netus et malesuada fames ac turpis egestas. Maecenas pretium urna quis fermentum facilisis. Proin malesuada diam commodo, mollis est nec, interdum leo. Maecenas interdum quam a dolor finibus gravida. Phasellus vel laoreet eros. Etiam venenatis erat vitae arcu rutrum ornare.
* **Aenean pulvinar** leo id dolor bibendum blandit. Pellentesque rutrum sem a fringilla mollis. Sed vehicula nisl vitae massa iaculis, sed commodo mauris mattis. Praesent accumsan orci tincidunt, interdum nisi a, luctus sapien. Integer

[CV Generator](https://www.cvster.nl/?id=da39a3)? Vul je gegevens in en download 12 CV designs! [Slechts € 2,95](https://www.cvster.nl/?id=da39a3) |
|  |
|