



Danielle Weerwind

Accountmanager

email@voorbeeld.nl

0672283977

Veemarkt 21, 1234 AB,
Amsterdam, Nederland

Profiel

Ervaren en gemotiveerde accountmanager met vijf jaar branche-ervaring die toezicht houdt op verkoopcijfers en nieuwe accountontwikkelingen. Ruime ervaring in het samenwerken met verkoopteams om doelen te bereiken, omzetgroei te vergroten en de verkoopcyclus van het bedrijf te bevorderen. Een sterke leider met het vermogen om de verkoop te verhogen en strategieën te ontwikkelen om klanten te behouden.

Werkervaring

Accountmanager, Mac Cosmetics, Amsterdam

08/2023–Heden

Bij Mac Cosmetics heb ik effectief gebouwd aan nieuwe klantrelaties en bestaande relaties intensief onderhouden, samen met mijn team van 5 medewerkers.

- Samengewerkt met het verkoopteam om groeikansen te identificeren en strategieën ontwikkeld om die kansen te grijpen.
- Intensieve samenwerking met de afdelingen klantenservice en productontwikkeling om de algehele klantervaring te verbeteren.
- Kwartaalresultaten communiceren aan interne en externe stakeholders.
- Intensieve samenwerking met de afdelingen klantenservice en productontwikkeling om de algehele klantervaring te verbeteren.

Business Development Manager, Mac Cosmetics, Amsterdam

11/2021–07/2023

- Effectief gefungeerd als contactpersoon tussen onze marketing en sales teams.
- De klantbehoefte in kaart gebracht en passende diensten voorgesteld om de klantervaring verbeteren.
- Doorlopend onderzoek gedaan naar nieuwe zakelijke kansen in de markt.

Links

[Accountmanager Cv's](#)

Vaardigheden

Probleemoplossende vaardigheden	4/5
Doorzettingsvermogen	5/5
Samenwerken	5/5
Communicatieve vaardigheden	5/5
Klantgericht	5/5
Projectmanagement	4/5

- Langdurige vertrouwensrelaties opgebouwd met klanten voor een ultieme klantenbinding.

Verkoopmedewerker, Noorlander, Amsterdam

06/2019–10/2021

- Klanten bediend als enthousiaste en productieve verkoopmedewerker.
- Klanten voorzien van optimale klantenservice en uitstekende hulp.
- Vragen en zorgen van klanten naar mijn beste vermogen beantwoord.
- Meegewerkt aan het netjes en representatief houden van de winkel.
- Samen met collega's gewerkt aan het realiseren van positieve klantervaringen.

Opleiding

Communicatie, Hogeschool van Amsterdam

09/2006–06/2010

Havo – Economie en Maatschappij, Het Amsterdams Lyceum, Amsterdam

09/2001–06/2006